



Inflace roste. Jak ji porazit?

Mince s příběhem
**Mince s filmovými
motivy**

Naši lidé
Jiří Chmelař

Rozhovor
**Vyšehradské fórum 2019 –
dotazy publika I**

Editorial

Vážení klienti,
hlavním tématem listopadového čísla je inflace. Přestože u nás nedosahuje tak vysokých čísel jako třeba ve Venezuele nebo v Turecku, může velmi zásadně ovlivnit naše úspory. Ceny rostou stále rychleji v důsledku politiky centrálních bank, které pomocí levných peněz chtějí snižovat státní dluh a snaží se popohnat výkony ekonomiky. Tyto zásahy ale významně znehodnocují kupní sílu peněz. Jediným způsobem, jak je ochránit, je investice do aktiv, která v inflaci zhodnocují. Jednou z nejjednodušších variant jsou drahé kovy. Ty svou schopnost chránit hodnotu u majetku dokládají svými letošními výkony. Zlato a platina zhodnotily v korunách od začátku roku o více než 18 procent, stříbro zatím o 16,5 procenta.

Zodpovíme vám také otázky, které jste položili našim řečníkům na Vyšehradském fóru. Profesor Josef Šíma a Dominik Stroukal odpovídají se stejnou upřímností, s jakou prezentovali své přednášky.

V rubrice Naši lidé vás seznámíme s oporou našeho týmu, regionálním ředitelem Jiřím Chmelařem. Představíme vám ho nejen jako skvělého obchodníka a férového kolegu, ale také jako obyčejného člověka se zajímavými koníčky. V pravidelné rubrice Rada nad zlato Gabči Milfortové se dozvíte, proč bychom měli občas ty nejdůležitější schůzky věnovat sami sobě.

Příjemné čtení plné inspirace pro vaše investice vám přeje

Pavel Ryba
obchodní ředitel
GOLDEN GATE CZ



Kalendář nadcházejících akcí Golden Gate

Dům, který postavilo stříbro

21. listopadu – Mladá Boleslav
Na Karmeli 1457

25. listopadu – Chomutov
Školní 50

27. listopadu – Pardubice
Studentská 95

3. prosince – České Budějovice
Pražská třída 2306/14

Cykly bohatství

9. prosince – Ústí nad Orlicí
Havlíčková 621

Číslo měsíce

62,7 %

tolik reálné hodnoty ztratily úspory během uplynulých 23 let.

Citát měsíce

„Kroky centrálních bank nám garantují, že kupní síla peněz bude i nadále klesat, což zvyšuje ceny zlata a stříbra. Inflační politika nemá konce a nebyl bych překvapen, kdyby cena zlata do roka překročila 1700 dolarů za unci, a tento odhad ceny nezahrnuje případnou krizi.“

Thorsten Polleit, zástupce největšího německého prodejce s investičním zlatem

Golden Gate u Nejsvětějšího srdce



Naše nová kancelář v Praze v blízkosti odsvěceného kostela Sacre Coeur se může pochlubit krásnou lokalitou s výhledem na město.

A pyšní se také špičkovým týmem pod vedením regionální vedoucí Jany Plesné a oblastní vedoucí Diany Šeplavé, která má na zprovoznění kanceláře největší podíl. Prostory slouží ke schůzkám s klienty i pro interní potřeby, jako jsou pravidelné porady nebo školení.

Jana Plesná působí v Golden Gate už více než pět let a podařilo se jí během nich vybudovat kvalitní a samostatný tým. „Cítím, že jsem za tu dobu vyrostla. Víím, že moje práce má hluboký smysl a nedělám ji jen proto, abych zaplatila složenky. Důležitější jsou pro mě svoboda a lidskost,“ říká Jana. Nyní je jejím největším pracovním cílem další rozvoj týmu. „Chci, aby mí lidé byli spokojeni, jsme dobrá parta a hledáme k sobě lidi, kteří mají podobné smýšlení a hodnoty.“

Kvalitní pokrytí regionů je pro nás důležité kvůli budoucí expanzi trhu i pro pozdější zpětný odprodej kovu.

Můžeme se pochlubit největším počtem regionálních kanceláří na českém trhu s investičními kovy. Kromě pražských poboček nás najdete v Brně, Plzni, Českých Budějovicích, Písku, Mladé Boleslavi, Kolíně, Sedlčanech, Chomutově, Teplicích, České Kamenici, Ústí nad Orlicí, Otrokovicích, Táboře a v Jihlavě.

Inflace roste. Jak ji porazit?



Meziroční růst spotřebitelských cen je nejvyšší za posledních šest let. Politika levných peněz, vyšší mzdy a stoupající poptávka vyhnaly inflaci téměř ke třem procentům. Proč je nebezpečná a jak se proti ní chránit?

Postupné zdražování nám vytahuje stále více peněz z kapes při každodenních nákupech, což je ale horší, v kombinaci s nízkými úroky rychle znehodnocuje naše úspory. Inflaci můžeme definovat jako snížení kupní síly

peněz. „V praxi to znamená, že za vydělané peníze, pro které jsme investovali náš čas a naši energii, si nakonec koupíme daleko méně,“ říká expertka na finanční vzdělávání Marcela Hrubošová.

Růst cen však podle odborníků nedopadá na všechny stejně. Jak uvedl ekonom Dominik Stroukal na Vyšehradském fóru 2019, nejvíce jej pocítí běžné domácnosti s fixním platem, zatímco bohatí na inflaci vydělávají, například prostřednictvím investic do akcií nebo nemovitostí. Na inflaci profitují rovněž společnosti blízké emitentům peněz, tedy banky.

Institut pro demokracii a ekonomickou analýzu v roce 2013 spočítal, že v letech 1999 až 2010 stouply ceny důchodcům o sedm procentních bodů více než většině populace. Ještě hůř na tom byly domácnosti s nízkými příjmy, které čelily inflaci vyšší o desetinu. Právě to jsou nejzranitelnější skupiny, které se před inflací potřebují chránit nejvíce.

Jak vzniká inflace?

Růst cen je důsledkem navyšování objemu peněz v ekonomice. Ten je regulován skrze měnovou politiku České národní banky (ČNB). Čím je základní úroková sazba nižší, tím jsou peníze levnější a komerčním bankám se nevyplatí motivovat klienty ke spoření. Raději více půjčují a prostřednictvím dluhu fakticky vytvářejí nové a nové peníze.

Politiku levných peněz si centrální banky oblíbily především po krizi v roce 2008 a zatím se jí nehodlají vzdát. Americká centrální banka po krátké epizodě se zvyšováním úrokových sazeb opět přistoupila k jejich sražení. Letos už tak učinila třikrát. Evropská centrální banka drží úrokovou míru na nule dlouhodobě (nebo mírně pod ní), navíc zaplavuje trhy penězi přes nákupy dluhopisů a akcií.

Česká národní banka má rovněž své metody. Mezi lety 2013 a 2017 intervenovala pro slabší korunu, chtěla tak podpořit ekonomický růst, domácí spotřebu, export a inflaci. Jednoduše si stačilo vytisknout dostatek tuzemské měny a začít nakupovat cizí, v tomto případě hlavně euro.

Jak se růst cen měří?

Výši inflace měří Český statistický úřad pomocí tzv. spotřebního koše. Aktuálně má 693 položek. Každá má ve spotřebitelském koši určitou váhu, podle toho, jaký podíl

má na našich výdajích. Zahrnuje jídlo, nápoje, oblečení, elektroniku, energie, ale také náklady za zdraví, kulturu, rekreaci, vzdělávání nebo dopravu. Ceny realit naopak nezapočítává, pouze průměrnou výši nájemného. Nemovitosti se v rámci spotřebního koše přestaly sledovat asi před dvaceti lety, protože výslednou inflaci ovlivňovaly až příliš výrazně. ČNB však nyní vrací do hry diskusi, zda nemovitosti do spotřebního koše znovu nevrátit jako důležitý výdaj českých spotřebitelů.

Ekonomové i statistici se totiž shodují, že současný index spotřebitelských cen nedostatečně zobrazuje realitu. Chystají proto velké změny. Český statistický úřad od ledna příštího roku přejde na systém tzv. scanner dat. To znamená, že začne sbírat detailní cenové údaje automaticky přímo od obchodníků, zatímco dosud je statistici zjišťují osobně. Lépe se tak zohlední třeba krátkodobé slevové akce, anebo naopak rychlý nárůst cen.

To, že se oficiální čísla vzdalují realitě, pocítil asi každý, kdo alespoň občas zajde na nákup. Při pohledu na cenovky je jasné, že stoupají rychleji než o necelá tři procenta. „Ceny zboží a služeb, které používáme v každodenním životě, rostou daleko rychleji, než ukazuje hodnota inflace, takže její současné vyčíslení nemusí být zcela vypovídající. Je důležité brát zřetel na to, že se jedná o obecnou hodnotu, kde se její stanovení počítá různými způsoby a z různých předvybraných





hodnot, které už ale dnes nemusí být aktuální," myslí si Marcela Hrubošová.

Podobné problémy řeší i eurozóna. Tempo růstu cen je zde oficiálně ještě nižší než v Česku, v září kleslo na 0,8 %. Ceny bydlení přesto ve velkých městech neúnosně rostou. Berlínská radnice musela dokonce kvůli nekontrolovatelnému růstu cen pronájmů přistoupit k pětiletému zastopování nájemného. S prudce rostoucími nájmami se potýkají také další evropské metropole. Zatímco Evropská centrální banka dělá vše pro to, aby oficiálně nízkou inflaci popohnala vzhůru.

Co nejrychleji zdražuje?

Náklady na bydlení a potraviny, to jsou hlavní tahouni rostoucích cen. Právě zdražování základních potřeb, bez kterých se neobejdeme, má největší dopad na chudší část obyvatel. Například ceny zeleniny v září vzrostly o 11,7 % (v srpnu o 34,1 %). Průměrné nájemné stoupl o 3,8 %, zdražila elektřina, zemní plyn, teplo a teplá voda. Naopak dolů šly ceny oblečení a zahraničních zájezdů.

Růst cen energií se promítá nejen do nákladů domácností, ale také do cen zboží a hlavně služeb. Elektřina meziročně zdražila zhruba o desetinu a experti očekávají, že v probíhající topné sezoně opět zdraží, průměrně kolem pěti procent. Další vlna zdražování nastane začátkem roku 2020. Je to proto, že takřka polovina elektřiny se u nás stále vyrábí v uhelných

elektrárnách. Ty si musejí kupovat povolení na vypouštění emisí oxidu uhličitého do ovzduší. Emisní povolenky ovšem od roku 2017 dramaticky zdražily, z ceny kolem pěti eur na takřka třicet eur za jednu vypuštěnou tunu oxidu uhličitého.

Potřebujeme vůbec inflaci?

Centrálním bankám mírné zdražování kolem dvou procent vyhovuje a snaží se jej za každou cenu dosáhnout. Pomáhá jim totiž snížit hodnotu státního dluhu, levné peníze nadto popohání ekonomiku a investice. Ekonomové ale o prospěšnosti inflace tolik přesvědčení nejsou: „Podle mého názoru neustálé zdražování

| Země | Výše inflace (v %) | Datum posledního měření |
|---------------|--------------------|-------------------------|
| Svět | | |
| Venezuela | 282 972,80 | duben 2019 |
| Zimbabwe | 288,50 | srpen 2019 |
| Severní Korea | 55,00 | červenec 2013 |
| Argentina | 53,50 | září 2019 |
| Súdán | 53,10 | srpen 2019 |
| Evropa | | |
| Turecko | 9,26 | září 2019 |
| Ukrajina | 7,50 | září 2019 |
| Moldavsko | 6,30 | září 2019 |
| Bělorusko | 5,30 | září 2019 |
| Rusko | 4,30 | září 2019 |

Největší (hyper)inflace současnosti

Zdroj: tradingeconomics.com

nepotřebujeme a ekonomika by mohla fungovat i bez inflace. V historii je řada dlouhých období ekonomické prosperity, kdy inflaci střídala deflace. Na nesmyslnost cíleného znehodnocování našich peněz v poslední době upozorňuje i jeden z nejrespektovanějších centrálních bankéřů historie Paul Volcker. Klade celkem jednoduché otázky, na které jsme dosud nedostali uspokojivé odpovědi. Například: Proč je správné mít inflaci 2 %? Kde se vzalo toto číslo? Proč ne 4 nebo 6 %? Pokud bude cena potravin klesat, nebudou lidé jíst? Proč nepřestali kupovat počítače, když jejich cena stále klesá?“ upozorňuje na důležité otázky ekonom Štěpán Pírko ze společnosti Colosseum.

„Jako ekonom rozumím tomu, že centrální banka chce uvolňováním peněz do ekonomiky nastartovat ekonomický růst, ale jako obyčejný člověk s těmito kroky nesouhlasím. Dá se očekávat, že lidé při větším množství peněz budou více utrácet, a tím se bude zvyšovat poptávka po dalším zboží a službách. Ale je to skutečně pro život každého jednotlivce potřeba? Potřebují lidé tolik zboží?! Dřív jsme oslavovali kvalitu, dnes dáváme na piedestal kvantitu,“ domnívá se ekonomka Hrubošová.

Jak se před zdražováním chránit?

Na serveru Penize.cz si můžete vyzkoušet kalkulačku inflace, která vypočítává, jak klesá kupní síla v daném období. Pokud jste například před 25 lety udělali nákup za 10 tisíc korun, v roce 2018 byste už na stejné zboží potřebovali 21985 korun, tedy více než dvakrát tolik. Průměrná inflace v tomto období dosáhla hodnoty 3,34 %, byla tedy jen o něco vyšší než aktuální.

Jak tedy uchovat kupní sílu svých úspor? I zde platí zlaté pravidlo diverzifikace, tedy nesvěřovat všechny peníze pouze do jednoho typu finančních produktů.

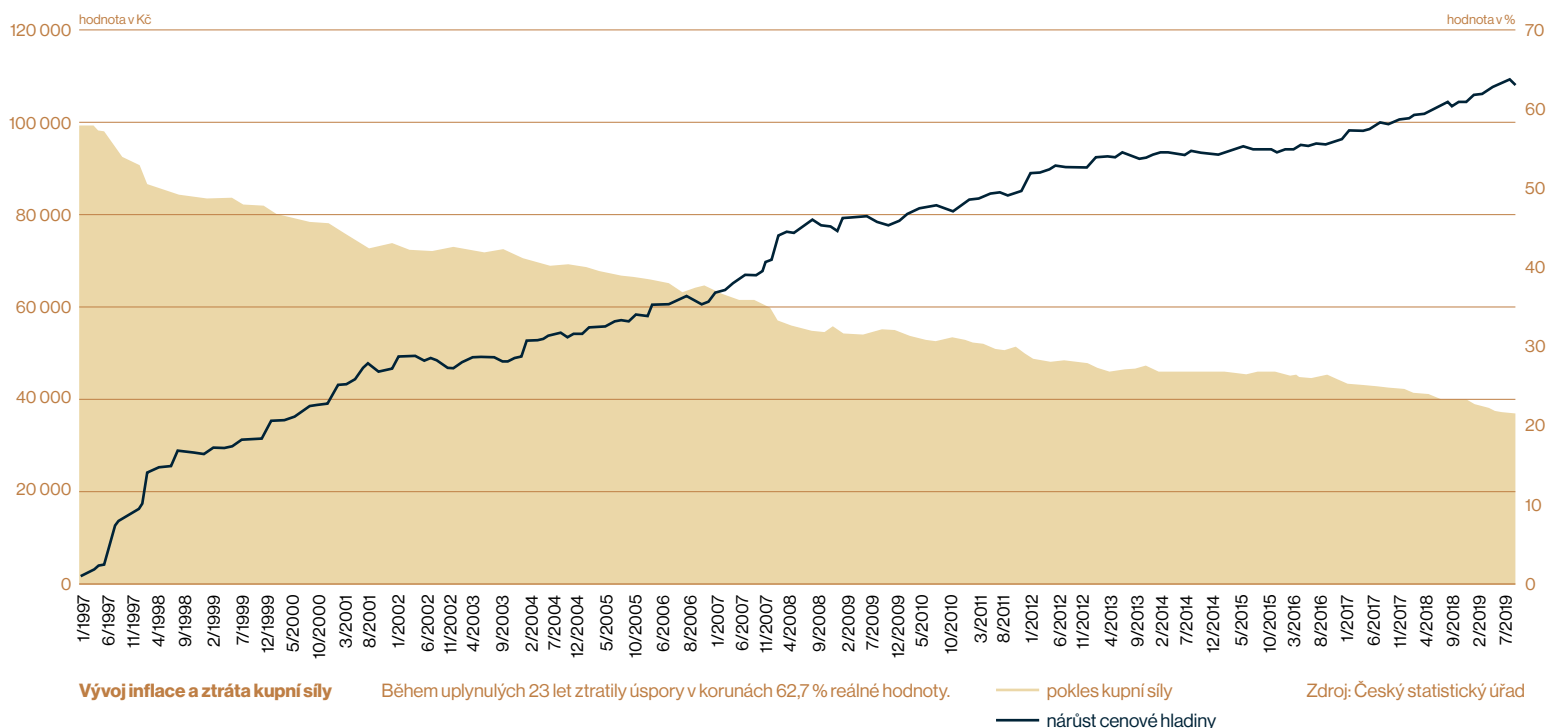
Asi každému je dnes jasné, že nízkou úročenou spořicí účty nás před inflací nezachrání. Nákup státních dluhopisů také ne, většina z nich nese dokonce reálný záporný úrok. Akcie mohou být dobrá volba, jenže v dnešní době, kdy jsou akciové indexy na historických maximech, je riziko ztrát příliš vysoké. Pokud nám jde o dlouhodobou ochranu majetku před zdražováním, měli bychom preferovat investice do hmotných aktiv, jejichž cena dlouhodobě s inflací roste.

Nejčastěji nás napadnou nemovitosti nebo drahé kovy. Nemovitosti jsou však podobně jako akcie na historických maximech a jako investici si je může dovolit pořídit jen zlomek obyvatel. Zlato, stříbro a platina však i přes letošní slušné výkony mají svůj skutečný růst teprve před sebou. Drahým kovům se daří v dobách vysoké inflace a nejistoty na trzích a jsou tou nejjednodušší pojistkou. Navíc se dají velmi rychle směnít za peníze, na rozdíl třeba od uměleckých děl. Nákupní i výkupní cena zlata a stříbra je dána burzou a je zcela transparentní.

Za letošní rok zlato v korunách zhodnotilo o více než 18 %, stejně tak i platina, stříbro vyrostlo o zhruba 16 %. Napětí v globální ekonomice a fáze ekonomického cyklu napovídají, že růst drahých kovů je teprve na začátku. Letošní zhodnocení je pouze důkazem toho, že v době rychlého zdražování nás úspory v investičních kovech velmi dobře chrání před ztrátou kupní síly.



Vypočítejte si, jak se znehodnocuje česká koruna.



Vyšehradské fórum 2019 – dotazy publika I

Oblíbenou částí Vyšehradského fóra je vždy závěrečná diskuse a prostor pro otázky diváků. Naši řečníci – ekonomové profesor Josef Šíma a Dominik Stroukal – však v nabitém programu nestačili na všechny dotazy odpovědět. Nejzajímavější z nich vám proto ve dvou dílech přinášíme prostřednictvím našeho časopisu.

Jaké faktory mohou spustit „ekonomickou krizi“?

Odkud může přijít?

DS V historii se nafukovaly bubliny na různých místech, ale vždycky tam, kam tekly nové peníze. Takže i tady platí okřídlené „follow the money“, tedy „sleduj peníze“. Kam jdou nové peníze ze všech bankovních půjček? Pravděpodobně to bude navíc v odvětví, které neumíme příliš dobře měřit. Kdybychom to totiž uměli, bylo by snadné si nafouknuté bubliny všimnout.

Nemáte strach, že by mohlo místo splasknutí bubliny dojít k tomu, že budeme za hříchy centrálních bank platit dlouhodobým pomalým hospodářským růstem?

JS Vedou se velké spory o to, jestli centrální banky historicky ekonomiku stabilizovaly, či naopak cyklické výkyvy způsobovaly a prohlubovaly. Pakliže mohou ekonomiku „povzbudit“ a „příbrzdit“, nemáme zde pouze problém, zda toto dělají v pravý čas, ale též problém, že růst nelze jednoduše přičítat a odčítat. Lze si totiž představit situaci, že i když bude celkově vykazován růst, bude to růst umělý, který může v realitě dokonce znamenat pokles životní úrovně obyvatelstva doprovázený umělou prosperitou některých odvětví.

V historii se nafukovaly bubliny na různých místech, ale vždycky tam, kam tekly nové peníze.



Třetina všech obchodovatelných státních dluhopisů je dnes na záporných výnosech. Proč by země, které je vydávají, více nerozhazovaly?



DS Tento umělý růst ale může trvat hodně dlouho. Papírově se měl minulý režim zhroutit hned potom, co se Gottwald vrátil 25. února 1948 z Hradu. Přestože centrální plánovači nevědí, co a jak mají vyrábět, dokážou díry v systému záplatovat a valit před sebou problémy tak dlouho, že nám minulý režim vydržel přes 40 let. Současné řádově menší centrální plánování centrálních bank tak klidně může vydržet dalších 400 let. To není úplně optimistické, ale třeba Japonsko se dostalo do stejné situace jako první a už to před sebou tlačí 30 let. Nic moc růst, ale nějak to funguje. Jen je to obrovská škoda, protože by se mohli mít mnohem líp.

Jaký bude budoucí výsledek záporných sazeb na výnosech dluhopisů?

DS Když vám někdo nabídne peníze za podmínky, že mu vrátíte méně, jedno je jisté. Budete si chtít půjčit víc. A to dnes vidíme. Třetina všech obchodovatelných státních dluhopisů je dnes na záporných výnosech. Proč by země, které je vydávají, více nerozhazovaly? Já bych určitě více rozhazoval a zadlužoval se, kdybych si mohl půjčovat za záporný úrok. Problém nastává, když úroky vzrostou. Buď se do té doby dobrovolně vzpamatujeme, což je nepravděpodobné, nebo projdeme recesí, což nebudeme chtít dopustit, anebo se pokusíme si záporné úroky podržet co nejdéle. Za každou cenu. A to je nejpravděpodobnější.

Proč je zrovna 2 % inflace optimální?

JS Jsem přesvědčen o tom, že optimální a přirozené by bylo, aby v prosperující ekonomice ceny klesaly s tím, jak roste produktivita, firmy inovují a hledají úspory. Optimální

by tedy byla mírná deflace. V různých sektorech by pak klesaly ceny různou měrou, v nejdynamičtějším sektorech by byl pokles nejvyšší. Dnešní měnová politika však tento vývoj nedopustí. Jen výjimečně je deflační tlak způsobený rostoucí produktivitou tak mimořádně silný, aby zvítězil nad inflačním tlakem měnové politiky. Příkladem může být rychle se rozvíjející odvětví spotřební elektroniky.

Měly by být ve výpočtu míry inflace více zohledněné nemovitosti?

DS Když ceny klesají, centrální banky snižují úrokové sazby. Když rostou, sazby jdou nahoru. Pokud bychom index spotřebitelských cen obohatili o nemovitosti, což ostatně třeba Česká národní banka zkouší, v dobrých dobách by ceny rostly více a v horších naopak rychleji klesaly. Ostřejší zvyšování sazeb v konjunktúře bychom asi uvítali, ale jsme připraveni na ještě nižší sazby v recesích? Ideální by samozřejmě bylo, aby si různé cenové indexy konkurovaly a bankéři nemuseli podle nich řídit centralizovanou monetární politiku, ale v současné situaci je obtížné tvrdit, že by nám zahrnutí cen nemovitostí pomohlo, i když by takový index zjevně více odpovídal realitě.

Proč kupovat fyzické zlato, a ne indexy, které se pro investici jeví jako jednodušší na nákup i prodej?

JS Historicky byla držba fyzického zlata nejen investicí či spekulací, ale též „životní pojistkou“ pro případ propadů burz, krachů bank a investičních společností. „Papírové bohatství“ může v takových situacích zmizet, fyzické drahé kovy zůstávají pod vaší přímou kontrolou.

Historicky byla držba fyzického zlata nejen investicí či spekulací, ale též „životní pojistkou“.

Jiří Chmelař

Učím lidi bohatnout na změnách v ekonomice

Regionální ředitel Jiří Chmelař patří k důležitým oporám Golden Gate. Tým i obchod buduje na důvěře a dlouhodobých vztazích. Jeho velkou vášní je rychlá jízda na koních ve volné přírodě, létání a letecké modelářství. Inspiraci čerpá při cestování po světě.

Svou kariéru zahájil v bankovním sektoru brzy po škole v roce 1993. Počáteční důvěra se ale vytratila ve chvíli, kdy měl možnost nahlédnout skutečně do hloubky. „Zjistil jsem, že v bankách není všechno tak, jak se veřejnosti prezentuje. A vzhledem k tomu, že tíhnu ke svobodě, opustil jsem banku a začal podnikat.“ Během bankovní kariéry se Jirka dostal k projektu vybudování bankomatové sítě. Získal tam obrovské zkušenosti a v roce 2006 se rozhodl vytvořit vlastní síť bankomatů v centru Prahy orientovanou na cizince.

Ale ani vlastní podnikání nebyla právě procházka růžovou zahradou. „Největší zkouškou pro mne byla finanční krize. Investoval jsem velké množství peněz na rozjezd firmy a všechno jsem měl perfektně spočítáno. Jediné, s čím čísla nepočí-



Jiří Chmelař

V Golden Gate působí od roku 2011. Dříve pracoval v bankovním a podnikal. Nejvíce ho baví rozvíjet potenciál spolupracovníků a učit lidi bohatnout na změnách v ekonomice. „Golden Gate je firma s velkou vizí. Projekty plánujeme s ohledem na ekonomické cykly. Až zlato hodně naroste, pomůžeme klientům přesunout zisky do jiných podhodnocených aktiv.“

tala, byla krize roku 2008,“ vzpomíná na obtížné období, kdy málem v rozjetu zkrachoval, protože do Prahy přijelo o 20 % méně turistů a méně utráceli. Znamenalo to obrovský propad zisků oproti plánům. Nakonec vše ustál a stabilizoval se.

Podnikání se rozjelo, ale Jirkovi zůstaly otázky, jak je možné, že krizi nikdo nepředpověděl. „Začal jsem se zajímat a zjistil jsem, že mnoho nezávislých ekonomů vědělo, že přijde, a dokonce přesně popsali i hlavní důvody: zejména vysoké zadlužení a nízké úrokové sazby. Jen nebylo v zájmu bank a politiků, aby se to lidem říkalo. Došlo mi, že to, co státy a centrální banky dělají pro stabilizaci krize, povede v budoucnu naopak k zhoršování situace,“ popisuje okamžik, kdy pochopil, že zlato a stříbro sehrají strategickou roli pro lidi, kteří budou chtít toto období nejen bezpečně přečkat, ale také na něm hodně vydělat.

Za svůj největší úspěch považuje vybudování velkého týmu profesionálů, který přináší pětinu obratu Golden Gate. „Mé klíčové vlastnosti jsou autenticita a vytrvalost. Pomáhají mi předávat dlouhodobou vizi firmy na nové spolupracovníky a tím rozšiřovat tým do dalších regionů. Nejvíce mne těší, když vidím, jak mí lidé rostou, daří se jim lépe a jsou spokojenější. To je něco, co se nedá penězi nahradit,“ říká spokojeně.

Neustále na sobě pracuje a rozvíjí se. Baví ho přednášení a předávání zkušeností kolegům. „Před několika lety jsem si nedovedl představit, že bych předstoupil před lidi, dnes přednáším pravidelně a užívám si to,“ směje se.



- 1) Aby získal pilotní průkaz, musí projít náročným leteckým výcvikem.
- 2) Jirkova nejmilejší kobylnka je stříbrná a jmenuje se Goldie.
- 3) Při oblíbeném týdenním putování z Prahy do Českého ráje si rád zazávodí jen tak pro radost.

Otevřel si proto v roce 2009 jeden z prvních internetových obchodů se zlatem v Česku a už v roce 2011 dosáhl obrát přes 200 milionů. Pak ale přišlo setkání, které mu změnilo život. „V únoru 2011 jsem se poprvé potkal s Pavlem Rybou a Pavlem Kupkou, kteří už také působili na trhu zlata. Líbilo se mi, že se chtěli vydat jinou cestou než e-shopy a založit poradenskou firmu, která by v rámci spoření zajistila zlato i pro běžné lidi. Sedli jsme si pracovně i lidsky, a přestože jsem měl svou fungující firmu, rozhodl jsem se s nimi spolupracovat,“ vzpomíná Jirka.

Oceňuje, že Golden Gate je firma s velkou vizí. „Naše projekty plánujeme s ohledem na ekonomické cykly, protože úspory a investice je třeba přizpůsobovat změnám v ekonomice,“ vysvětluje.



Když se Jirky zeptáte, co považuje na svém oboru za nejdůležitější, bez rozmýšlení odpoví: „Zjednodušení ekonomických informací pro běžné lidi tak, aby si v každé době dokázali chytře ochránit a rozmnožovat majetek. Jsem pozitivní člověk,

ale krize jsou přirozenou součástí ekonomiky. A buď na nich mohu tratit jako většina, nebo je mohu využít ve svůj prospěch. Nyní s týmem pracujeme na tom, aby v přicházejícím ekonomicky náročném období vydělal co nejvíce lidí okolo nás,“ uzavírá Jirka.

Kdy naposledy jste měli tu nejdůležitější schůzku?



Gabriela Milfortová

Možná cítíte podobný rozpor jako já: příroda v těchto dnech zpomaluje, ukládá se k spánku a nabírá síly na jaro. My? Svítíme brzy od rána, dlouho do noci, koukáme do monitorů a displejů, a hlavně máme pocit, že co nestihneme letos, už neproběhne asi nikdy. A nemusíte nutně dělat v obchodě. Ano, již na konci léta říkáme klientům, že svátky letos opět vyšly na čtyřadvacátého. Jenže dokud teploty trvale nespadnou pod 10 °C, jako by nikdo nic neslyšel. A pak? Místo hrnků s čajem a pozorování barevného listí panuje všude kolem shon. Uzávěrky, dotahování rozpracovaných věcí, honem vyčistit stůl, aby na svátky byl klid.

„Čas letí jako bláznivý, já nechytím ho ani vy...“ zpívá se v jedné písni.

Naše práce v Golden Gate je postavena na správě majetku v souladu s ekonomikou a cykly bohatství. Nejde ale ignorovat ostatní cykly, jichž jsme přirozenou součástí; jsou tu mnohem déle než my. Neúcta k nim má velké následky. Ano, můžete roky chodit spát pozdě, jíst nezdravě a pít málo vody. Lidské tělo vydrží opravdu hodně. Do bodu zlomu. Ve snaze nejit proti proudu přírody a nečekat, „až se ucho utrhne“, si domlouvám už několik let nejdůležitější schůzky. Které? Ty, které za nás nikdo neudělá. Schůzky se sebou.

Je to čas, kdy čím víc okolo mě vše zrychluje, záměrně zpomaluji. Pozoruji. Sebe, okolí, přírodu, život.

„Uvědomění ti studnu nevykope,“ říká můj oblíbenec Pavel Moric, sedminásobný mistr republiky v karate a především učitel dalších mistrů v tomto bojovém umění. A rozvíjení ducha. Nadšeně ukazuje cestu dalším, nabízí ze švédského stolu objevování života, ať si každý najde to své. S pokorou i nadšením.

Uvědomit si, že je to potřeba, nestačí. Hned teď odložte GMAG, vezměte diář a naplánujte si ještě letos ideálně den či alespoň půlden jen pro sebe. Prostě to tam nappěte. Je to vaše nejdůležitější letošní schůzka! A pak každý kvartál. Na místě, kde je vám hezky, se pak zamyslete nad tím, co vás v životě těší, co vám v něm

chybí a co v dalších týdnech a měsících podniknete. Zkuste se v těchto dnech přizpůsobit tempu přírody, omezit vše umělé (od světla až po jídlo a pití) a ochutnávat a pít to, co aktuálně příroda nabízí. Čeština má vedle oblíbeného slova meditovat ještě přesnější výraz aktivity, ke které vybízí toto období: usebrat se. Shromáždit to, co bylo přehlédnuto, co jsme nebezpečně opomíjeli, a dopřát tomu pozornost. Proč? Jak dlouho chcete jezdit autem, kterému bliká červená kontrolka oleje? A kdo vám řekl, že s našimi psychickými silami je to jinak? Že ty nepotřebují doplnit? Problém nevyřešíme tím, že odpojíme kontrolku.

Ano, budou úkoly a aktivity, které v tuto dobu volají o pozornost. Objeví se překážky, které bude třeba na cestě ke schůzce se sebou překonat. Netvrdím, že je to snadné – kdyby bylo, už byste schůzky se sebou měli. Možná je pro vás na začátek půlden nebo den velké sousto. Tak nechte mobil doma a vyrazte na večerní procházku, než se setmí, alespoň jednou týdně na patnáct či dvacet minut.

Ne vždy máme takovou práci či prostředí, které nám umožňuje se plně srovnat s rytmem přírody. Já se o to snažím stále častěji. Proč? Mám pak více nápadů, chuti do práce i do života. Snažím se neignorovat kontrolky a jezdit na garanční prohlídky. Chci ještě dlouho jezdit po světě, ještě jsem tolik věcí neviděla, nezkusila, nepoznala. Mám stohy nepřečtených knih a stovky hodin neznámé hudby. Ještě vážně nemám hotovo. A to je dobře.

Mince s filmovými motivy



Patří k nejpopulárnějším kouskům moderní numismatiky, proto můžete vybírat z celé řady motivů. Světové mincovny jimi vzdávají hold kultovním seriálům, pohádkám, filmovým sériím i komiksům. Mince s touto tematikou jsou oblíbené jako dárek pro filmové fanoušky, děti i pro sběratele a investory. Ti ocení precizní zpracování, jedinečnost ražeb a omezený počet vydaných mincí.

Předlohou mincí Marvel jsou komiksy se superhrdiny, které u nás získaly popularitu především díky filmovému zpracování. Na rubové straně mince je vždy postava jednoho komiksového hrdiny: Iron Mana, Black Panthera, Thora, Deadpoola, Hulka nebo Kapitána Ameriky. Pro celý svět bylo od každé mince vydáno pouze padesát tisíc kusů.

Další edici vydala australská mincovna v Perthu u příležitosti třiceti let seriálu Simpsonovi. Celosvětově známá žlutá rodinka prožívá nejrůznější dobrodružství a patálie. Patří do ní svérázný Homer, obětavá Marge, drzý Bart, chytrá Líza a malá Maggie. V naší nabídce najdete mince se všemi členy rodiny, a dokonce i minci ve tvaru plechovky Homerova oblíbeného piva Duff. Na světě je od každé mince pouze pět tisíc kusů.

Oblíbeným kresleným seriálem jsou také pohádky Looney Tunes. Nejznámější hrdinové jsou Bugs Bunny, kačer Daffy, ptáček Tweety a další. Mince v originálním tvaru sedmicípé hvězdy je skvělým vánočním dárkem i dekorací, můžete si ji zavěsit přímo na vánoční stromeček.



Zde naleznete všechny naše produkty.

Připojte se k týmu Golden Gate!

Spolupracovat s námi přináší celou řadu zajímavých výhod



1. Trh s obrovským potenciálem

Lidé v České republice mají drtivou většinu svých úspor a kapitálu uloženou ve finančních produktech, v menší míře ve vlastních nemovitostech. Investiční zlato, které by mělo být nedílnou součástí majetku, však vlastní zatím jen 3 % české populace. V západní Evropě zlato a stříbro patří mezi zcela běžná investiční aktiva, v průměru je drží kolem 15 % domácností. Podobně jako u jiných investičních trendů (v minulosti například stavební spoření) však začínáme západní sousedy dohánět.

Dnes odhadujeme velikost trhu se zlatem v Česku na zhruba 4 miliardy korun ročně. Úspory českých domácností přitom dosahují asi 6,5 bilionu korun. Pokud by lidé uložili do zlata alespoň 10 % majetku, čeká nás trh o velikosti 650 miliard.

Stručně řečeno: Zlato je něco, co lidé velmi potřebují, ale zatím to nemají.

2. Smysl a dlouhodobá perspektiva

Řada firem prodává produkty, které jsou aktuálně v trendu, ale chybí jim vize, co dál. S námi vybudujete byznys, kterému se bude dařit v době krize a nestability, stejně tak v době ekonomické prosperity. A to proto, že jako řádní hospodáři nejsme zaměřeni pouze na jediný produkt. Přijde doba, kdy bude výhodné a správné nakoupené zlato prodat zpět slévárnám. A koupit do majetku další, v té době levné, investice efektivně a v souladu s vývojem ekonomiky. A to vlastní investiční nástroje se specifickým řízením rizik. Máme vizi na desetiletí. Každý, kdo podniká s námi, buduje dlouhodobě udržitelný byznys.

3. Naučíte se, jak vybudovat dlouhodobě stabilní majetek

Díky Golden Gate si vybudujete slušný příjem, navíc se naučíte, jak s penězi pracovat a jak si zajistit skutečnou finanční svobodu. Pomůžeme vám rozvinout vaše profesní i osobní

dovednosti. Učíme nejen naše klienty, ale i spolupracovníky chápat souvislosti v ekonomice a rozumět investicím.

4. Jsme lídrem trhu

Důraz na vzdělání je jedním z důvodů, proč jsme jedničkou v investičních kovech v Česku a druhým největším obchodníkem se stříbrem v Evropě, přestože ceny komodit v posledních letech setrvale klesaly. Klient je pro nás partner, kterého postupně učíme zorientovat se ve světě investic i v ekonomických cyklech, a on nám to vrací svou důvěrou.

Jako jediní na českém trhu navíc nabízíme platformu, která kombinuje investice do zlata, stříbra i platiny v jediném účtu. Díky dobře poskládanému portfoliu získá klient stabilitu, kterou může doplnit o zajímavé stříbrné mince, které často umí nabídnout zajímavý výnos v kratším čase. S námi mají klienti čas i peníze na své straně.

Krize se blíží

Jsou o tom přesvědčeni čeští i slovenští dolaroví miliónáři. Rozcházejí se jen v názoru, kdy přijde. Vyplývá to z pravidelného průzkumu Wealth Report.

Dvě třetiny dotázaných se domnívají, že krize přijde do dvou až tří let. Tomu, že k dramatickému ochlazení hospodářství v příštích pěti letech vůbec nedojde, věří naopak jen zlomek podnikatelů. Sledují známky zpomalení ekonomiky v Německu a rozjezd obchodních válek. Slovinci mají výhled o něco chmurnější, očekávají krizi o trochu dříve, zřejmě kvůli většímu svázání s eurozónou.

Zatímco v uplynulých letech movití investiční příležitosti zpravidla hodnotili příznivěji než o rok dříve, letos se poprvé shodují v tom, že se investiční prostředí zhoršilo. I proto se stále častěji uchylují k bezpečným investicím do nemovitostí, půdy a zlata. Návrat ke zlatu lze pozorovat v obou zemích, investoři se naopak odklonili od kryptoměn. Ty, ač nejsou vázány na kvantitativní uvolňování centrálních bank, nenaplnily očekávání dolarových miliónářů z hlediska nezávislé měny a bezpečné investice. Přesto jsou obory, ve kterých vidí potenciál k růstu. Jsou to zejména IT, odpadové hospodářství nebo sociální služby.



Indie zdvojnásobila dovoz stříbra

Asie je jedním z největších tahounů poptávky po drahých kovech. Indie, druhý největší trh se stříbrem na světě, zaznamenala v letních měsících obrovský nárůst poptávky po bílém kovu. Roste jeho spotřeba v průmyslu, ve šperkařství, ale také objem investic.

Pokud bude tento trend podle analytiků pokračovat, odrazí se výrazně na ceně stříbra.

Centrální banky na nákupech

Zatímco drtivá většina světových centrálních bank snižuje úrokové sazby ve strachu před recesí, řada z nich se zajišťuje nákupem zlata. Sousední Polsko ještě o prázdninách přidalo do svých zásob neuvěřitelných 100 tun zlata a svůj zlatý poklad zdvojnásobilo. Celkem v druhém čtvrtletí nakoupily centrální banky více než 224 tun zlata. Dohromady drží všechny centrální banky světa 34407,6 tuny zlata.

Největším kupcem zlata v září pak bylo opět Rusko, do státních rezerv přidalo takřka 12,5 tuny zlata. Dohromady má Rusko v zásobách více než 72 milionů uncí (asi 2242 tun) a spolu s Čínou patří k zemím s nejrychleji rostoucím zlatým pokladem. České zlaté rezervy se mezitím rozpouští v emisích zlatých mincí. Zatímco v roce 2000 jsme měli ve svých rezervách necelých 14 tun, dnes je to pouze 8,1 tuny.

GOLDEN GATE CZ a.s.

Václavské náměstí 1282/51

110 00 Praha 1

+420 840 888 999

+420 776 448 853

info@goldengate.cz

www.goldengate.cz